



## Akademia Biznesu Piotra Michalaka

*Drogi Uczestniku Akademii Biznesu Piotra Michalaka, zależy mi na Twoim rozwoju i sukcesie. Właśnie dlatego stworzyłem “Akademię Biznesu Piotra Michalaka”. Razem ruszamy w tę drogę! Przez 6 miesięcy rozpracujemy wiele ograniczeń, barier i węzłów ograniczających dziś Twoją firmę. Masz nasze pełne wsparcie. Niezbędne jest tu także Twoje zaangażowanie - dlatego zawieramy umowę, która określa to, co niedookreślone: reguły, zasady, sposoby w jaki będziemy działać, współpracować i rozliczać efekty.*

*Na pierwszy rzut oka umowa ta może wydawać Ci się długa, jednak każda część ma swój konkretny cel. Na początku wybierasz jeden z wariantów oferty poprzez zakreślenie jednej z opcji. W kolejnym paragrafie zawarłem kilka ważnych kwestii technicznych, aby nasza współpraca przebiegała bez zakłóceń. Dalej są moje zobowiązania wobec Ciebie: chcę abyś czarno na białym miał wyrażoną moją troskę o realizację naszego wspólnego celu. Potrzeba tu jednak i Twojego zaangażowania, dlatego w kolejnym paragrafie znajdują się Twoje zobowiązania, niezbędne w drodze do sukcesu. W kolejnej części zapoznasz się z kosztami wybranego przez Ciebie wariantu. Na koniec równie ważna umowa o poufności, która dotyczy nas obustronnie.*

*Pragnę, abyś czuł(a), że wspólnie rozpoczynamy fantastyczną przygodę, podczas której wejdziemy na nowy poziom organizacyjny w Twojej Firmie.*

*Dziękuję, że chcesz od życia czegoś więcej,*

*Piotr R. Michalak*

## Umowa na uczestnictwo w programie edukacyjnym „Akademia Biznesu Piotra Michalaka”

zawarta w.....dnia ..... pomiędzy:

**Strategie Rozwoju Sp. z o.o.** spółka zarejestrowana w Gdańsku, 80-034, ul. Wawelska 12B/8 zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000423485 przez Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, Kapitał zakładowy spółki: 390.000,00 zł (trzysta dziewięćdziesiąt tysięcy złotych), opłacony w całości, numer identyfikacji podatkowej NIP: 5833153090, o adresie korespondencyjnym na cele niniejszej umowy: **Sylwia Danelczyk dla Strategie Rozwoju, ul. W. Polskiego 42/6, 19-300 Elk**, reprezentowaną przez Piotra Michalaka - Prezes Zarządu, w ramach projektu: „Akademia Biznesu Piotra Michalaka”, zwana dalej „Organizatorem”,

a

**Nazwa firmy / Imię i nazwisko\*:** .....

Siedziba (miasto, ulica, nr domu, nr lokalu): .....

Adres korespondencyjny: jak wyżej / inny\*: .....

**PESEL:**..... **KRS:**.....

REGON (jeśli dotyczy): ..... NIP: .....

reprezentowaną przez ....., zwanym dalej „Uczestnikiem”, kopia odpisu KRS / wypisu z ewidencji działalności gospodarczej Uczestnika stanowi **załącznik nr 1 do niniejszej Umowy**.

Zwanymi dalej razem „Stronami”.

### Definicje

1. **“Akademia Biznesu Piotra Michalaka”** - program edukacyjny, którego dotyczy umowa, wraz z platformą elearningową, zwane dalej Akademią.
2. **Marżę brutto** lub **dochód netto ze sprzedaży**, w skrócie **“Dochód”** stanowi wielkość przychodu pomniejszona o bezpośrednie, zmienne **koszty wytworzenia lub nabycia towarów i usług**. Jest to zysk bezpośredni na sprzedaży jednego produktu (towaru lub usługi) pomnożony przez liczbę sprzedanych produktów. Strony ustalają, że dla uproszczenia rozliczeń stosują następujący sposób kalkulacji, który może zostać zmieniony lub doprecyzowany w aneksie do umowy w ciągu maksymalnie miesiąca od daty zawarcia umowy:
  - a. W przypadku spółek prawa handlowego (np. sp. z o.o.) lub innych firm posługujących się pełną księgowością: **“dochód netto ze sprzedaży”** stanowi różnica między pozycjami z „Rachunku zysków i strat”: „Przychody netto ze sprzedaży produktów” minus **„Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów”**,

- b. W przypadku firm posługujących się rachunkowością uproszczoną KPIR (księga przychodów i rozchodów), Dochód stanowi wartość przychodu netto (bez VAT) pomniejszona o **“koszty nabytych towarów przeznaczonych do dalszej odsprzedaży”** (osobna kolumna w KPIR),
  - c. W przypadku spółek LTD, zagranicznych i innych podmiotów - przychód netto ze sprzedaży, bez VAT.
  - d. W przypadku gdyby Uczestnik prowadził więcej niż jedną działalność lub spółkę w Polsce lub za granicą, ich dochody będą sumowane, jako dochody całego systemu biznesowego (holdingu), z uwzględnieniem zasad opisanych powyżej.
  - e. W przypadku osoby pracującej na etacie, zlecenie, dzieło, kontrakt menedżerski, pobierającą wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji członka zarządu spółki, gry na giełdzie lub z tytułu umowy najmu, innych możliwych umów cywilnoprawnych i form zarobkowych - zsumowany **przychód** (nie dochód) z tych tytułów stanowi również dochód netto ze sprzedaży, chyba że bezpośrednim źródłem tego Dochodu jest spółka Uczestnika.
3. **Dochód bazowy** - dotyczy Uczestników z gwarancją rezultatów i oznacza Dochód Uczestnika obliczony za okres 4 kwartałów poprzedzających przystąpienie do Akademii. *Przykładowo, uczestnik przystępuje do Akademii w marcu bieżącego roku. Wówczas dochód bazowy liczony jest za okres 4 kwartałów od stycznia do grudnia 2015.*
4. **Prowizja success fee** - wartość będąca ilorazem: ceny netto za wybrany przez Uczestnika pakiet Akademii oraz Dochodu Uczestnika, pomnożonym razy 100, wyrażona procentowo. Uczestnik płaci prowizję success fee co kwartał, od wzrostu swojego Dochodu, przez 12 kwartałów.
5. **Data rozpoczęcia Akademii** lub **data przystąpienia do Akademii** - oznacza moment, w którym Uczestnik spełni jednocześnie warunki: rejestracji na platformie Akademii oraz uiszczenia opłaty: wstępnej - wpisowego i pierwszej raty lub całości opłaty za Akademię.
6. **Etapy** - nagrania video i lekcje w Akademii stanowiące trzon programu Akademii, zawierające wyzwania (ćwiczenia), znajdujące się w zakładce “Etapy” w platformie Akademii, do przerabiania których zobowiązuje się Uczestnik z gwarancją rezultatów.
7. **Dokumentacja finansowa:**
- a. W przypadku spółek prawa handlowego i firm posługujących się pełną księgowością: **sprawozdanie finansowe spółki** lub spółek holdingu za lata, których dotyczy rozliczenie, sporządzane zgodnie z przepisami o rachunkowości i poświadczone przez księgowość, oraz deklaracja CIT.
  - b. W przypadku firm posługujących się rachunkowością uproszczoną KPIR i innych: **osobisty PIT oraz wyciąg z KPIR** - za lata, których dotyczy rozliczenie.
  - c. W przypadku spółek LTD - **rozliczenie finansowe dla HRMC**.
  - d. W przypadku innych podmiotów strony ustalą definicję dokumentacji finansowej w załączniku do umowy.

## § 1 Postanowienia ogólne

Przedmiotem umowy jest udział Uczestnika w programie edukacyjnym i platformie Akademii oraz związany z nim dostęp do serwisu internetowego i zapewnienie wszelkich materiałów szkoleniowych, wsparcia, udziału w telekonferencjach, oferowanych w formie treści cyfrowych, które nie są zapisane na nośniku materialnym, w jednym z niżej wymienionych wariantów opisanych w § 5 niniejszej umowy: (\* - **proszę zakreślić wybrany wariant**)

1. Akademia Biznesu Piotra Michalaka z gwarancją rezultatów\*
2. Akademia Biznesu Piotra Michalaka bez gwarancji rezultatów\*
3. Uczestnik otrzymuje dostęp do Akademii na podstawie zdanego **egzaminu wstępnego**.
4. Uczestnik podpisując umowę oświadcza, iż akceptuje, że zapisuje się do Akademii i będzie uczestniczył w jej programie.

## § 2 Przedmiot Umowy

1. Uczestnik dążyć będzie do osiągnięcia wzrostu Dochodu, z wykorzystaniem metod Akademii.
2. Organizator szkolenia oświadcza, że Uczestnik został zakwalifikowany jako członek Akademii.
3. Uczestnik deklaruje gotowość do zaangażowania się w proces edukacyjny.
4. Uczestnik oświadcza, że zapoznał się z regulaminem sprzedaży programu edukacyjnego Akademii przez Internet na stronie <https://akademia-biznesu.org/page/show/419>, który stanowi załącznik nr 3 do niniejszej umowy i go akceptuje.
5. Program edukacyjny Akademii rozpoczyna się w ciągu maksymalnie tygodnia od spełnienia przez Uczestnika wymagań: dostarczenia Organizatorowi umowy podpisanej przez Uczestnika wraz z załącznikami oraz wniesienia przez Uczestnika na rzecz Organizatora opłaty za uczestnictwo w Akademii w wysokości i terminie określonych w niniejszej umowie.
6. Forma przeprowadzania programu edukacyjnego Akademii: internetowe nagrania wideo, telekonferencje, dyskusje online, materiały i ćwiczenia w formie kwestionariusza online lub do pobrania w formacie PDF, DOC, pliki MP3, MP4 i inne do osobistego użytku lub użytku wyłącznie w ramach firmy Uczestnika.
7. Miejsce szkolenia: platforma edukacyjna zlokalizowana na serwerze Organizatora pod adresem udostępnianym Uczestnikowi wraz z hasłem wysłanym na podany w procesie zamówienia adres email.
8. Warunkiem uczestnictwa w Akademii jest szybki dostęp do Internetu, posiadanie urządzenia stacjonarnego lub przenośnego (komputera, laptopa) lub innego urządzenia elektronicznego, wyposażonego w przeglądarkę internetową w aktualnej wersji, w szczególności Safari, Google Chrome lub Mozilla Firefox, umożliwiającą korzystanie z platformy elearningowej.

9. Warunkiem aktywnego uczestnictwa w telekonferencjach jest posiadanie komputera lub laptopa wyposażonego w urządzenia odtwarzające i nagrywające dźwięk, oraz stabilny dostęp do internetu, umożliwiający rozmowę głosową.
10. **Tylko Uczestnik ma prawo logować się osobiście do platformy i nie powinien udostępniać swojego hasła innym osobom.** Uczestnik może oglądać nagrania na platformie Akademii razem ze swoimi pracownikami, wspólnikami lub małżonkiem, działającymi w ramach jednej spółki lub holdingu Uczestnika, na jednym stanowisku komputerowym jednocześnie, w obecności Uczestnika.
  - a. Usługi Opiekuna Klienta, doradztwa, kojarzenia uczestników w grupy wsparcia “MasterMind”, są oferowane wyłącznie Uczestnikowi.
  - b. Uczestnik może dokupić dodatkowe miejsce w grupach wsparcia “MasterMind” dla wspólnika, kluczowego pracownika lub małżonka za kwotę 1997 zł netto za osobę.
  - c. Uczestnik może dokupić osobny dostęp do platformy dla wspólnika, kluczowego pracownika lub małżonka za kwotę 997 zł netto za osobę.

### **§ 3 Obowiązki Organizatora**

Do obowiązków Organizatora w ramach realizacji niniejszej Umowy należy:

1. Przygotowanie i realizacja programu edukacyjnego Akademii.
2. Zapewnienie Uczestnikowi dostępu do nagrań wideo, w wymiarze średnio dwóch lekcji tygodniowo udostępnianych online - oraz materiałów dodatkowych (bonusowych).
3. Zapewnienie Uczestnikom dostępu do platformy elearningowej Akademii.
4. Zapewnienie Uczestnikom obsługi klienta BOK w trakcie trwania programu.
5. Zapewnienie Uczestnikom możliwości udziału w cyklicznych telekonferencjach ukierunkowanych na doradztwo Uczestnikom w ich wyzwaniach biznesowych.
6. Zapewnienie Uczestnikom wsparcia poprzez kojarzenie Uczestników Akademii ze sobą w grupy wsparcia “MasterMind”:
  - a. Organizator nie odpowiada za zaangażowanie Uczestników w proces wzajemnego wsparcia i doradztwa.
  - b. W przypadku niezadowolenia Uczestnika z przydzielonych mu Uczestników w ramach grup “MasterMind”, może on zrezygnować z grupy i poprosić o przydział do innych Uczestników. Organizator zobowiązuje się dołożyć starań, aby taka zmiana była możliwa, jeśli uczestnicy innej grupy wyrażą na to zgodę.
7. Zapewnienie Uczestnikowi dostępu do platformy i społeczności Uczestników Akademii również po zakończeniu 6-miesięcznego programu edukacyjnego, tak długo jak platforma będzie istniała.
8. Zapewnienie Uczestnikowi dodatkowych usług zależnie od wybranego pakietu:
  - a. W przypadku Pakietu **Premium i VIP**: 6 miesięcy doradztwa w wymiarze 1 godziny tygodniowo przez Skype lub e-mail, z ekspertem Akademii.
    - i. Uczestnik indywidualnie umawia się z coachem na dogodny dla obu stron termin.

- ii. W przypadku, gdyby spotkanie w danym tygodniu nie było możliwe z przyczyn zależnych od coacha lub Organizatora, zostanie ono przełożone na inny termin.
  - iii. W przypadku, gdyby spotkanie w danym tygodniu nie było możliwe z przyczyn zależnych od Uczestnika:
    - 1. Jeśli spotkanie zostało odwołane na dzień przed wyznaczonym terminem, Uczestnik zachowuje przysługującą mu godzinę coachingu.
    - 2. Jeśli spotkanie zostało odwołane tego samego dnia, na kiedy zostało zaplanowane, Uczestnik traci godzinę coachingu.
  - iv. Uczestnik ma 60 dni po zakończeniu 6-miesięcznego okresu coachingu na wykorzystanie zachowanych, przysługujących mu godzin.
- b. W przypadku pakietu **VIP** Organizator zapewnia dodatkowo: **dostęp do grupy mastermind VIP** oraz **3 dwudniowe warsztaty VIP** w małej grupie do 8 uczestników, z Piotrem Michalakiem i wyselekcjonowanymi konsultantami zewnętrznymi, zorientowane na dogłębne poznanie i zastosowanie narzędzi Akademii, w terminach określonych na stronie internetowej Akademii, w Warszawie.
9. Organizator zapewnia obsługę Uczestników z gwarancją i bez gwarancji na jednakowym poziomie. Różnica w obsłudze występuje jedynie między pakietami Podstawowym - START, Premium i VIP.

#### **§ 4 Obowiązki Uczestnika Akademii**

1. Do obowiązków Uczestnika, w ramach realizacji niniejszej Umowy należy:
- a. Dopełnienie procesu rejestracyjnego na platformie edukacyjnej.
  - b. Dostarczenie Organizatorowi niezbędnych dokumentów stanowiących załączniki do niniejszej Umowy. Wymienione niżej załączniki Uczestnik powinien dostarczyć wraz z niniejszą umową: Oświadczenie o przyjęciu do wiadomości zasad dotyczących przetwarzania danych osobowych przez Organizatora, który stanowi załącznik nr 2 do niniejszej Umowy.
  - c. **Uczestnictwo w programie Akademii zgodnie z harmonogramem**, czyli w wymiarze minimum podstawowych lekcji wideo publikowanych 2 razy w tygodniu, wraz z zadaniami, co do których Uczestnik przyjmuje do wiadomości, że ich wypełnienie jest warunkiem koniecznym uzyskania wzrostu Dochodu.
  - d. **Regularne wprowadzanie swoich wyników finansowych** (przychodów - w przypadku Uczestników bez gwarancji; przychodów i kosztów zmiennych - w przypadku Uczestników z gwarancją), na platformie Akademii, w formie elektronicznej, najpóźniej do końca kolejnego miesiąca po zakończeniu danego kwartału, którego dotyczą te wyniki, w celu poinformowania Organizatora o czynionych postępach, rozliczenia gwarancji i prowizji (dotyczy uczestników z gwarancją) i udostępnienia informacji o procentowym wzroście

wyników, która to informacja może być publikowana jako case study Organizatora (*aktualne wyniki finansowe pozostają zawsze poufne*).

- e. **Regularne opłacanie rat** lub uiszczenie opłaty za Akademię z góry, poprzez opłacenie należności poprzez system płatności elektronicznych lub na numer konta organizatora:  
71 2490 0005 0000 4520 8657 6382 (Alior Bank SA), Strategie Rozwoju Sp. z o.o.
  - f. **Informowanie Organizatora o wszelkich trudnościach** poprzez email na [biuro@strategie-rozwoju.pl](mailto:biuro@strategie-rozwoju.pl) w przypadku problemów w przerabianiu programu, braku komunikacji z grupą mastermind lub problemów w uzyskaniu porady u eksperta Akademii.
  - g. Niezwłoczne pisemne informowanie Organizatora o zmianie danych zawartych w niniejszej Umowie, w trakcie jej obowiązywania, nie później jednak niż w terminie do 30 dni od zaistnienia zmiany.
2. W przypadku obiektywnych zdarzeń i czynników losowych uniemożliwiających **Uczestnikowi z gwarancją rezultatów** realizację zobowiązania aktywnego uczestnictwa w programie edukacyjnym Akademii, Uczestnik zobowiązuje się dostarczyć Organizatorowi dokumentację potwierdzającą takie zdarzenie losowe, w szczególności wypis ze szpitala lub zawiadomienie policji o popełnionym przestępstwie. Wówczas Organizator przenosi termin rozliczenia efektów z uczestnictwa w Akademii o uzgodniony między stronami okres czasu.
3. **Uczestnik z gwarancją traci prawo do zwrotu pieniędzy z tytułu gwarancji rezultatów, lecz nadal objęty jest obowiązkiem zapłaty prowizji success fee, w przypadku:**
- a. podania przez Uczestnika nieprawdziwych danych w oświadczeniu oraz dokumentach, o którym mowa w ust. 1 pkt b,
  - b. w przypadku zatajenia danych finansowych lub danych o prowadzonych albo założonych w trakcie realizacji programu Akademii dodatkowych spółkach i działalnościach gospodarczych,
  - c. w przypadku nie wywiązania się z obowiązku uczestnictwa w programie Akademii zgodnie z harmonogramem, jeśli zaległości w przerabianiu *etapów* są dłuższe niż **60 dni**, co stanowi maksymalny czas przerwy w przerabianiu materiałów przez Uczestnika, co oznacza, że łączny czas na przerobienie etapów trwa 6 miesięcy od rozpoczęcia Akademii + 60 dni przerwy,
  - d. w przypadku opóźnień w spłacie należności ratalnych przekraczających 30 dni.

### **§ 5 Koszty uczestnictwa w Akademii**

1. Cena uczestnictwa w programie edukacyjnym Akademii dla Uczestnika oraz związany z nim dostęp do serwisu internetowego i zapewnienie wszelkich materiałów szkoleniowych, wsparcia, udziału w telekonferencjach, jest uzależniona od wariantu cenowego dostępu do Akademii, sposobu płatności określonego przez Uczestnika w zamówieniu (program ratalny lub zapłata z góry) oraz wyboru gwarancji rezultatów (z gwarancją lub bez gwarancji).

2. Organizator oferuje Uczestnikowi program ratalny, w którym cena Akademii rozkładana jest na równe, nieoprocentowane raty. Uczestnik, korzystając z programu ratalnego, zobowiązuje się do zapłaty wpisowego - zależnego od liczby rat i pakietu Akademii. Informacja o aktualnej wysokości wpisowego zawarta jest w formularzu zamówienia Akademii. Uczestnik, dołączając do Akademii, wpłaca wpisowe i pierwszą ratę.
3. Podstawowa cena uczestnictwa w Akademii Biznesu Piotra Michalaka wynosi:
  - a. Pakiet „START”: 9 726.83 zł netto, rozkładane na 1 - 36 rat.
  - b. Pakiet „PREMIUM”: 19482.93 zł netto, rozkładane na 1 - 24 rat.
  - c. Pakiet „VIP”: 38 995.12 zł netto, rozkładane na 1 - 12 rat.
4. Do wartości pakietów zostanie doliczony podatek VAT w wysokości 23%.
5. Organizator zastrzega sobie prawo do wprowadzenia limitów:
  - a. Liczby firm przyjmowanych w ramach danego pakietu,
  - b. Wielkości firmy, która zostanie dopuszczona do programu Akademii, co oznacza, że Uczestnik musi mieć firmę większą niż wprowadzony przez Organizatora limit.
6. Cena stanowi równowartość wydatków, które Organizator poczynił w celu należytego wykonania zlecenia, co Uczestnik niniejszym akceptuje i w razie sporów nie będzie tego faktu kwestionował.
7. Uczestnik zobowiązany jest uiścić cenę jednorazowo lub ratalnie – w zadeklarowanych wcześniej równych miesięcznych ratach, powiększonych o kwotę jednorazowego wpisowego.
8. Płatności ratalne będą dokonywane przez system płatności elektronicznych, dostępny na stronie Organizatora, lub przelewem automatycznym.
  - a. W przypadku wyboru płatności przelewem automatycznym, Uczestnik jest zobowiązany ustawić taki przelew w swoim banku.
  - b. Uczestnik wybierając sposób płatności ratalnej akceptuje, że system automatycznie pobiera raty z karty płatniczej Uczestnika lub z konta PayPal lub bankowego, aż do momentu spłaty całości ceny.
  - c. Brak środków na koncie bankowym, karcie płatniczej, czy też koncie PayPal nie zwalnia Uczestnika z terminowych płatności.
  - d. Za datę uiszczenia opłaty uważa się datę wpływu zapłaty kwoty na rachunek bankowy bądź konto PayPal Organizatora.
  - e. Uczestnik zobowiązuje się do zapłaty każdej raty w terminie. Opóźnienie w zapłacie wymagalnych należności lub dokonanie w niepełnej wysokości stanowi podstawę dla organizatora do naliczania odsetek ustawowych i zablokowania konta użytkownika w platformie.
  - f. W przypadku nieuiszczenia przez Uczestnika należnej raty w terminie Organizator będzie uprawniony do rozwiązania niniejszej umowy w trybie natychmiastowym bez prawa jakiegokolwiek zwrotu dokonanych wcześniej płatności, zachowując prawo dochodzenia spłaty pozostałej części należności.



9. Uczestnik wyraża zgodę na otrzymywanie faktur w formie elektronicznej na adres poczty elektronicznej podany w procesie rejestracji na platformie.
10. Organizator wystawia faktury po uiszczeniu opłaty przez Uczestnika.

### § 6 Koszty i warunki uczestnictwa w Akademii z gwarancją rezultatów

*(Niniejszy paragraf obowiązuje tylko Uczestników z gwarancją rezultatów)*

1. Uczestnik z gwarancją decyduje się na zakup jednego z pakietów dostępu do Akademii.
  - a. Podstawowa cena pakietów z gwarancją rezultatów wynosi tyle samo, co pakietów bez gwarancji. Uczestnik wpłaca za dostęp do Akademii z gwarancją te same kwoty, co uczestnicy bez gwarancji.
  - b. Uczestnika z gwarancją obowiązuje dodatkowo kwartalna opłata prowizji success fee od wzrostu Dochodu oraz rozliczenie gwarancji rezultatów, opisane w punkcie 3.
  - c. Organizator umożliwi Uczestnikowi z gwarancją wpłatę kwoty na poczet wynagrodzenia za uczestnictwo w Akademii w formie **kaucji**, ale tylko za najtańszy pakiet Podstawowy - START, ze względu na duży udział komponentu usługowego w kolejnych pakietach.
    - i. Kaucja nie stanowi przychodu Organizatora ani kosztu Uczestnika i nie jest fakturowana. Organizator zabezpiecza kaucję na swoim rachunku bankowym.
    - ii. Organizator nie odpowiada za utratę kaucji w sytuacji gdyby uchwalone zostało prawo bankowe powodujące zagarnięcie przez instytucje finansowe środków na rachunkach bankowych, w szczególności z powodu wojny lub kryzysu finansowego (*casus cypryjski*). Organizator dąży do uchronienia kaucji Uczestników przed taką ewentualnością.
    - iii. Rozliczenie kaucji następuje w momencie, gdyby prowizja success fee przekroczyła jej wartość. W takim przypadku Organizator wystawia Uczestnikowi fakturę na równowartość prowizji, a kaucja przeznaczana jest na poczet tego wynagrodzenia.
2. Organizatorowi przysługuje wynagrodzenie w wysokości prowizji success fee od wzrostu Dochodu Uczestnika, poczynając od pierwszego kwartału kalendarzowego następującego po rozpoczęciu Akademii przez Uczestnika, przez kolejne 12 kwartałów, aż do rozliczenia całej umowy i sprawdzenia, czy spełnione zostały warunki gwarancji rezultatów.
  - a. Rozliczenie następuje na podstawie porównania Dochodu z zakończonego kwartału z tym samym okresem w roku poprzednim. *Przykładowo: Uczestnik dołączył do Akademii w marcu 2016. Pierwszy pełen kwartał uczestnictwa, czyli okres kwiecień 2016 – czerwiec 2016 (Q2 2016), zostanie porównany z tym samym kwartałem w roku poprzednim, a więc kwiecień 2015 – czerwiec 2015 (Q2 2015). Uczestnik płaci prowizję od wzrostu Dochodu wynikającego z porównania tych okresów.*

- b. Uczestnik ma obowiązek wprowadzania na platformie Akademii swoich przychodów oraz bezpośrednich kosztów zmiennych w celu obliczenia Dochodu w terminie do końca kolejnego miesiąca po zakończeniu danego kwartału (*np. do końca kwietnia za okres styczeń-marzec*).
  - c. Uczestnik z gwarancją zobowiązany jest do dostarczenia dokumentacji finansowej za dany okres, w celu weryfikacji prawidłowości wprowadzonych danych, na żądanie Organizatora w ciągu 14 dni od daty zgłoszenia przez Organizatora takiego żądania.
  - d. Minimalny poziom naliczonej prowizji wynosi 0 (zero) złotych netto.
  - e. Uczestnik zapisując się do Akademii z gwarancją rezultatów dostarcza Organizatorowi informacji o wysokości swojego **Dochodu bazowego**, w momencie zapisania się, w formularzu na stronie internetowej, w celu obliczenia poziomu **prowizji success fee**.
    - i. Uczestnik może nie dysponować w momencie zapisywania się do Akademii wysokością swojego Dochodu bazowego. Wówczas Organizator wyraża zgodę na deklaratywne i przybliżone określenie Dochodu bazowego w oparciu o przychód firmy. Uczestnik zobowiązuje się uzupełnić faktyczne dane w ciągu maksymalnie **30 dni** od daty rozpoczęcia programu Akademii.
    - ii. **Wartość procentowa prowizji success fee** w Akademii z gwarancją dla Uczestnika wynosi iloraz ceny podstawowej danego pakietu Akademii oraz Dochodu bazowego Uczestnika razy 100 i wartość ta zostaje zaokrąglona do dwóch miejsc po przecinku oraz wyrażona w procentach. *Przykładowo, Uczestnik o Dochodzie bazowym 100 000 zł, decydując się na pakiet podstawowy warty 9 726,83 zł netto, ma prowizję  $9726,83 / 100\ 000 * 100 [\%] = 9,73\%$ . Uczestnik o Dochodzie bazowym 200 000 zł ma prowizję 4,86%, itd.*
3. Organizator i Uczestnik dążą do podwojenia Dochodu w firmie Uczestnika. Jako podstawę porównania, czy udało się podwoić wynik, strony traktują **Dochód bazowy** Uczestnika. Wartość ta porównywana jest z **Dochodem za 4 dowolne, następujące po sobie kwartały, następujące po sobie w czasie 12 kolejnych pełnych kwartałów liczonych od daty rozpoczęcia Akademii**. Przedmiotem gwarancji rezultatów jest uzyskanie dwukrotnego wzrostu Dochodu przy porównaniu tych dwóch okresów. W momencie osiągnięcia podwojenia Dochodu strony uznają, że gwarancja została spełniona. W przypadku, gdyby Dochód nie został podwojony, gwarancja nie została spełniona. *Przykładowo, Dochód bazowy uczestnika wynosi 100 000 zł. Następnie stwierdzono, że Uczestnik uzyskał 200 000 zł Dochodu za 4 dowolne kolejne kwartały w okresie pełnych 12 kwartałów od daty dołączenia do Akademii. Stwierdzono, że wynik taki uzyskano za okres październik 2016 - wrzesień 2017. Kwota 200 000 zł to dwukrotność Dochodu bazowego, więc warunki gwarancji zostały spełnione.*
- a. Uczestnik akceptuje i przyjmuje do wiadomości, że w takim rozliczeniu nie występuje efekt sezonowości, gdyż zawsze 4 następujące po sobie dowolne kwartały zawierają wszystkie miesiące roku.

- b. W przypadku, gdyby Uczestnik nie podwoił swojego Dochodu, **Organizator zwraca Uczestnikowi, proporcjonalnie do stopnia osiągnięcia celu, wartość z wszystkich do tej pory naliczonych kwot**, łącznie z prowizją success fee, jednak z wyłączeniem wpisowego. Poprzez proporcjonalny zwrot strony rozumieją **iloraz maksymalnego osiągniętego wzrostu** (liczonego za okres dowolnych 4 kolejnych kwartałów), **do wzrostu oczekiwanego**, którym było podwojenie Dochodu. *W szczególności, w przypadku osiągnięcia połowy celu podwojenia Dochodu (50% wzrostu), następuje zwrot połowy wpłaconych kwot. W przypadku zerowego wzrostu lub spadku Dochodu, następuje zwrot całości wpłaconych kwot.*
- c. Ostateczne rozliczenie umowy następuje po zakończeniu okresu 12 kolejnych pełnych kwartałów od daty rozpoczęcia Akademii, z uwzględnieniem czasu 1 miesiąca na uzyskanie danych finansowych z księgowości za ostatni kwartał. *Przykładowo, Uczestnik dołączył do Akademii w marcu 2016. Wówczas okres 12 kwartałów trwa od kwietnia 2016 do marca 2019, a rozliczenie ostateczne powinno nastąpić do końca kwietnia 2019.*
- d. Rozliczenie prowizji i ewentualny zwrot całości lub części wynagrodzenia lub dopłata do wynagrodzenia Organizatora następuje w ciągu 15 dni roboczych od momentu przedstawienia przez Uczestnika dokumentów finansowych potwierdzających jego Dochód za lata, których dotyczy rozliczenie.
- e. W przypadku zwrotu wynagrodzenia wpłacanego przez system płatności elektronicznych, jego wysokość zostanie pomniejszona o koszty systemu płatności (3% wartości transakcji).
- f. W przypadku zwrotu wynagrodzenia jego wysokość zostanie pomniejszona o koszt zakupu programu do tworzenia diagramów, o ile Uczestnik na niego się zdecyduje.
- g. W przypadku zwrotu wynagrodzenia, Uczestnik zobowiązuje się podpisać i przesłać na adres Organizatora wymagane faktury korygujące.

## § 7 Poufność

1. Program Akademii jako całość oraz szczegółowa zawartość poszczególnych nagrań stanowią **poufną własność intelektualną Organizatora**, z racji czego Uczestnik zobowiązany jest do zachowania **ścislej poufności** co do programu szkolenia, jego zawartości i materiałów szkoleniowych, na których rozpowszechnianie Organizator nie wydaje zgody. **W szczególności Uczestnik zobowiązuje się nie nauczać metod, technik i narzędzi Akademii w organizowanych przez siebie kursach, szkoleniach, artykułach i książkach** bez uprzedniej pisemnej zgody Organizatora.
2. Strony zobowiązują się zachować w tajemnicy wszelkie informacje techniczne, technologiczne, ekonomiczne, finansowe, handlowe, prawne, organizacyjne i osobowe dotyczące drugiej Strony w trakcie realizacji niniejszej umowy, w szczególności **Organizator zobowiązuje się nie ujawniać konkretnych wyników finansowych Uczestnika, zachowuje jednak prawo do ujawnienia procentowego wzrostu tych wyników.**

3. Wyjątek od umowy stanowi sytuacja, w której zaistnieje obowiązek udostępnienia powyższych danych organom kontrolnym, właściwym dla każdej ze Stron niniejszej umowy, lub w przypadku gdyby druga strona wyraziła na to zgodę.
4. Strony zobowiązują się wykorzystać informacje, o których mowa w niniejszej umowie, jedynie w celach prawidłowej realizacji przedmiotu umowy.

### **§ 8 Oświadczenia Uczestnika**

1. Uczestnik oświadcza, iż wszystkie dane dotyczące Uczestnika i jego firmy, jak również oświadczenia przekazane i złożone w ramach niniejszej Umowy, są zgodne z prawdą.
2. Uczestnik zobowiązuje się do pisemnego informowania Organizatora o zmianie danych, o których mowa w niniejszym paragrafie, nie później jednak niż w terminie do 30 dni od ich zaistnienia.

### **§ 9 Postanowienia końcowe**

1. Wszelkie ewentualne spory między stronami powstałe na tle wykonywania niniejszej umowy Strony zobowiązują się rozstrzygać polubownie, a gdy to nie nastąpi, rozstrzygnięcia dokona właściwy Sąd ze względu na siedzibę Organizatora.
2. Umowa wchodzi w życie z dniem jej podpisania.
3. Wszelkie zmiany niniejszej Umowy wymagają formy pisemnej pod rygorem nieważności.
4. Umowę niniejszą sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach po jednym dla każdej ze Stron.
5. Integralną część niniejszej umowy stanowią następujące załączniki:
  - a. **Załącznik nr 1** – Kopia KRS i/lub wypisów z ewidencji działalności gospodarczej Uczestnika, lub zagranicznych odpowiedników.
  - b. **Załącznik nr 2** – Oświadczenie Uczestnika Akademii o wyrażeniu zgody na przetwarzanie danych osobowych.
  - c. **Załącznik nr 3** - Regulamin sprzedaży programu edukacyjnego Akademii przez Internet.

**Organizator**

**Uczestnik**

.....  
Czytelny podpis lub pieczęć firmowa i podpis

.....  
Czytelny podpis lub pieczęć firmowa i podpis

## Oświadczenie o zgodzie na przetwarzanie danych osobowych\*

.....  
(imię i nazwisko)

.....  
(miejsceowość, data)

.....  
(dokładny adres zamieszkania)

**Strategie Rozwoju Sp. z o.o.**

ul. Wawelska 12B/8

80-034 Gdańsk

Wyrażam niniejszym dobrowolną zgodę na przetwarzanie przez firmę: Strategie Rozwoju Sp. z o.o. moich danych osobowych, w szczególności: imię, nazwisko, adres i dane finansowe dla celów uczestnictwa w Projekcie „Akademia Biznesu Piotra Michalaka”. Jestem świadomy(a) moich praw wynikających z ustawy o ochronie danych osobowych, w tym zwłaszcza prawa dostępu do treści moich danych osobowych oraz ich poprawiania.

1. Administratorem danych osobowych podanych w Umowie jest firma Strategie Rozwoju Sp. z o.o. z siedzibą 80-034 Gdańsk, ul. Wawelska 12B/8 zarejestrowaną w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000423485 przez Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, Kapitał zakładowy spółki: 390000,00 zł (trzysta dziewięćdziesiąt tysięcy złotych), opłacony w całości, numer identyfikacji podatkowej NIP: 5833153090, Reprezentowaną przez Piotra Michalaka.
2. Dane Uczestnika będą przetwarzane zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (t. jedn.: Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926 z późn. zm.) w celu realizacji Projektu pt. „Akademia Biznesu Piotra Michalaka”, w szczególności monitoringu, kontroli i sprawozdawczości, a także w celach archiwizacji.
2. Podanie przez Uczestnika danych osobowych jest dobrowolne, ale niezbędne do zawarcia Umowy.
3. W stosunku do danych osobowych przekazanych Organizatorowi, Przedsiębiorcy przysługują wszystkie prawa wynikające z ustawy, o której mowa w ust. 1 niniejszego paragrafu, określone w jej art. 32, a w szczególności prawo dostępu do danych oraz wniesienia sprzeciwu.

.....  
(czytelny podpis)