

# Podwoimy Twój zysk ze sprzedaży

*(i ilość wolnego czasu)*

albo zwrócimy Ci pieniądze.



Od: **Piotr Michalak**

Strategie Rozwoju Sp. z o.o.,  
Netesc Sp. z o.o., Ententa LTD - Właściciel  
Fundacja Promocji Chrześcijaństwa - Fundator

***Drogi Przedsiębiorco,***

Czy Tobie również zdarzyło się kupić szkolenie, które zaraz po zakupie odłożyłeś na półkę i do niego nie wróciłeś? Może nawet miałeś sporo dyscypliny i przerobiłeś wszystko, jednak zdobyta wiedza nie przełożyła się na wyniki?

## Czym zastąpić nadmiar wiedzy?

Żyjemy w erze nadmiaru informacji. Dziesiątki godzin wideo do obejrzenia, co najmniej kilka poleconych książek do przeczytania. Ten natłok informacji potrafi przytłoczyć. Chcesz zaczerpnąć oddechu, odnaleźć chwilę spokoju.

Ostatecznie decydujesz się na zakup nowego szkolenia. Kupujesz i prawdopodobnie obejrzenie materiałów odkładasz „na kiedyś”. A po zakupie jesteś pozostawiony sam sobie. Nie wiesz od czego zacząć. Nie masz czasu na wdrożenie wszystkiego. Dlatego jeden z naszych klientów zadał mi pytanie:

**„Jak w takim gąszczu, natłoku informacji znaleźć tę jedyną, właściwą dla mnie, która zmieni mój biznes i moje życie?”**

Mam na to odpowiedź. Oto wyzwania, które najpierw wspólnie rozwiążemy...

1. **Szkolenie na żywo nie daje kontynuacji i wsparcia we wdrożeniu wiedzy.** Rozwiązanie: Najlepsze firmy zapewniają uczestnikom nie “event learning” (jedno wydarzenie), lecz “process learning” (nauczanie procesowe). Bo zmiana zachodzi w czasie! Zaawansowane programy rozwoju zawierają dodatkowo prowadzenie w formie coachingu, mentoringu i spotkań grup wsparcia.
2. **Na szkoleniu dostajesz jedno rozwiązanie „dla wszystkich”.** Przecież Twoja firma ma inne wyzwania i specyfikę niż pozostałe.

*Np. w Akademii Biznesu Piotra Michalaka mamy firmy w tak najróżniejszych branżach jak: sklep internetowy z dekoracjami, sieć kawiarni, producent okien, wdrożenia ERP (2 firmy), agencja reklamowa, agencja interaktywna (3 firmy), produkcja oprogramowania dla zarządców nieruchomości, zarządca nieruchomości:, systemy audiowizualne, instalacje budowlane, stacja paliw, produkty informacyjne (4 firmy), usługi BHP i PPOŻ, maszyny do klejenia przemysłowego, produkcja kartonów, automaty do kawy, biuro rachunkowe (3 firmy).*

Czy wyobrażasz sobie, że miałbym dla nich wszystkich identyczną radę w stylu: *Za tóż fanpage i reklamuj się na facebooku?* Dla producentów maszyn i stacji paliw to może nie zadziałać...

3. **Szkolenia przekazują wiedzę, ale zapamiętujemy z tego tylko kilka procent.** A gdyby tak nie przekazywać wiedzy, tylko od razu zastosować narzędzia w praktyce, pracując na Twoim konkretnym przypadku?
4. **Kursy internetowe video trwają nieraz kilkadziesiąt godzin.** A mamy przecież inne zobowiązania. Czy kursu nie można skondensować do najważniejszych treści? Albo priorytetyzować elementy absolutnie kluczowe?

5. **Czasem brakuje nam dyscypliny i siły woli, aby wdrażać.** Nie mamy wsparcia z zewnątrz. A gdyby od razu pracować **na** swojej firmie - w ramach szkolenia? A dodatkowo konsultować swoje pomysły z ekspertem?

## Jak zapewnić rezultaty - lepsze, niż po szkoleniach

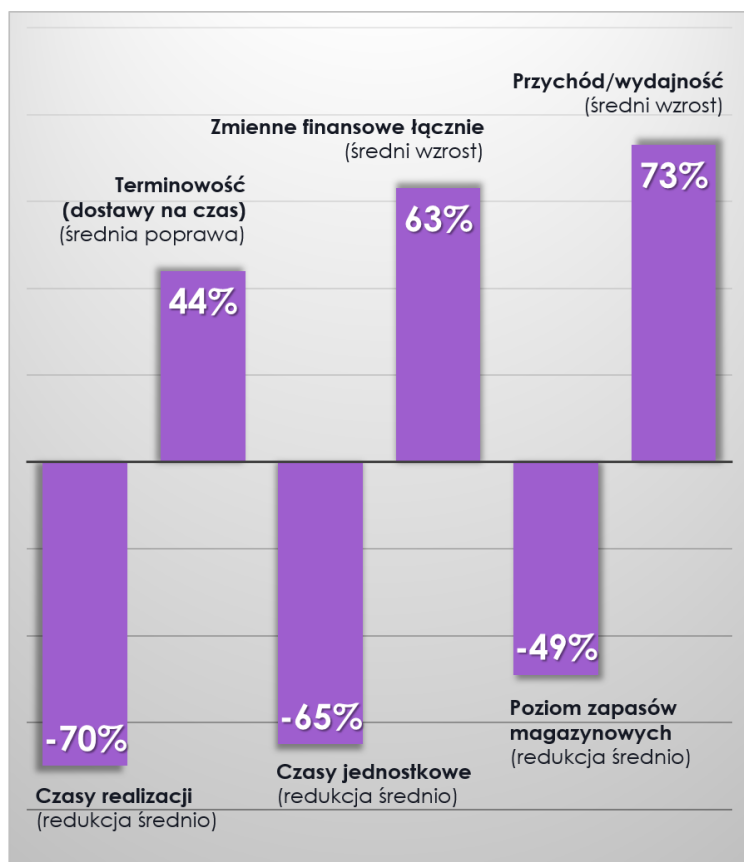
Na szczęście udało nam się znaleźć nowe rozwiązanie, które pomoże Twojej firmie podwoić swoje dochody, a Tobie zyskać dwukrotnie więcej czasu wolnego!

W ostatnich latach poznałem **unikalną metodę**. Według zebranych i opublikowanych przez badaczy studiów przypadku, przyniosła ona 400-stu firmom średnio **73% wzrost przychodów!**

Przyniosła również inne rezultaty, takie jak stworzenie nowego rozwiązania rynkowego, zmniejszenie stanów magazynowych, zwiększenie jakości, skrócenie czasu realizacji projektów, generalnie: **uporządkowanie firmy**.

W 2013 roku dopiero poznawałem tę metodę i - eksperymentując na własnej firmie - powiększyłem przychody o 50%. W 2 lata powiększyłem je o 83%. **W 3 lata - o 124%**. W międzyczasie odkupiłem 50% udziałów w swojej głównej spółce. Licząc na wspólnika, **przychody wzrosły o 248%**.

Firma istnieje 10 lat, a pomimo wielu popełnionych błędów, z których wynoszę naukę, nigdy nie zbankrutowała. Stała się liderem



rynku i ma **trwałą przewagę konkurencyjną**.

Najlepsze było to, że udało mi się przenieść rozwiązania z dużych firm na grunt MŚP.

Połączyłem tę metodę z własnymi doświadczeniami wypracowanymi w ciągu 10 lat pracy z przedsiębiorcami, którzy zainwestowali u nas kilka milionów złotych. Stworzyłem szereg narzędzi, których nie było w oryginalnej metodzie.

W rezultacie powstała udoskonalona metoda i unikalna platforma rozwoju biznesu, dzięki której gwarantuję uczestnikom **podwojenie** dochodów firmy.

## Unikalne rozwiązanie gwarantujące podwojenie Twojej firmy



Akademia Biznesu Piotra Michalaka to **zaawansowana platforma IT** z dostępem do specjalnie zaprojektowanych nagrań video i ćwiczeń (tzw. wyzwania), tworzących **12-miesięczny program rozwoju firmy** oraz co najmniej **20 miesięcy wsparcia**. Cały program jest dostępny online, w dowolnym dogodnym dla Ciebie czasie.

To jednocześnie społeczność przedsiębiorców, którzy współpracują i pomagają sobie nawzajem poprzez **forum, grupy wsparcia mastermind i złoty uczestników na żywo!**

Zasada działania: Każdy kolejny etap głównego programu to krótkie nagranie wideo (10-20 min.), które bazuje na wnioskach z poprzedniego etapu. Każdy etap to kolejny mały krok w dochodzeniu do dużego rozwiązania dla Twojej firmy. Wszystkie etapy tworzą jeden spójny, większy proces rozbrajania największych ograniczeń Twojego modelu biznesowego. Zamieniamy w ten sposób Twoją firmę z powolnej gąsienicy - poprzez kokon - w pięknego motyla.

Przechodząc przez ten proces budujesz przewagę konkurencyjną firmy, czyli coś, co trwale, na wiele lat, odróżnia Cię od konkurencji i daje wyższe marże. Przewaga jest nie do podrobienia przez konkurencję. W praktyce działa to tak, jak np. w branży elektronicznej:

## Marki korzystające z tej metody

**Apple.**

**Spija śmietankę większości zysków z rynku telefonów i komputerów, a jednak nikt nie wie, dlaczego.**

Każdy analityk podaje wybrane 3-5 powodów, jednak istota przewagi konkurencyjnej jest dla większości niezrozumiała, co widać po poczynaniach konkurentów, nieudolnie usiłujących skopiować wybrane fragmenty przewagi, widoczne z zewnątrz.

To jest właśnie tzw. *przewaga konkurencyjna*, którą wypracujesz w Akademii.

Apple chroni swoją własność intelektualną i oficjalnie nie przyznaje się do tego, jakie metody zarządzania stosuje. Jednak z obserwacji mogą powiedzieć, że

jestem przekonany, iż stosują tę samą metodę, którą poznasz w Akademii. Stosują ją co najmniej od 2002 roku...

O tej metodzie nie mówi się na niższych szczeblach zarządzania. Jest ona zarezerwowana dla zarządu, bo wymaga spojrzenia z lotu ptaka na całą firmę. Nie jest to Kaizen, ani TQM, ani Lean... Stanowi ona przewagę konkurencyjną firm, więc niechętnie się ją popularyzuje.

Na pewno tę samą metodę, którą poznasz w Akademii, stosuje - i przyznaje się do tego otwarcie - **Amazon**, jedna z najbardziej uporządkowanych firm świata.

Jak również inne najbardziej znane marki na świecie stosują metodę, którą poznasz: **Samsonite**, 3M, **ABB**, DuPont, **Henkel**, General Motors, **Hitachi**, Kraft Foods, **Lucent Technologies**, Microsoft, **Hewlett Packard**, Gillette, **GlaxoSmithKline**, Heineken, **IKEA**, Honeywell, **Intuit**, Motorola, **NASA**, Henkel, **Rolls Royce**, SanDisk, **Honda**, IBM, **Johnson & Johnson**, Nike, **Toyota**, Philips Semiconductors, **Shell**, Pioneer, **Unilever**, Volvo, **Xerox**, Siemens, **Sun Microsystems**, Abbott Laboratories, **Boeing**, Bosch, **ExxonMobil**... i inni.

Stosuje ją nawet Departament Energii Stanów Zjednoczonych, rząd **Japonii** i część **Armii USA!**

Rozwiązanie dostępne w Akademii nie polega na przekazywaniu wiedzy, ale na przejściu przez proces, w którym pracujesz na własnym biznesie. Odpowiadasz na proste pytania prowadzące do bardzo nieoczywistych i odkrywczych wniosków. Zamiast gotowych porad, które mogłyby nie pasować do Twojej sytuacji, **dostaniesz najlepsze na świecie narzędzia planowania strategicznego.**

*Jak to działa? Odpowiem na przykładzie. Spotkałeś się kiedyś z takim zjawiskiem, że gdy ktoś wypytuje się Ciebie o Twoją firmę, dzięki temu Twoje myśli same układają się? I wówczas zaczynasz mieć jasność, gdzie zmierzasz i co chcesz osiągnąć, i w jaki sposób to zrobisz?*

Ta metoda jest jeszcze lepsza. Zadaje odpowiednie pytania w odpowiedniej kolejności. Następnie pomaga je z Ciebie wydobyć w systemowy sposób - i uporządkować.

## Jaki mamy cel - i na czym to polega?

Celem Akademii Biznesu Piotra Michalaka jest **osiągnięcie dwukrotnego wzrostu dochodu netto ze sprzedaży** (lub marży brutto, zysku ze sprzedaży - różne określenia wyrażające to samo) dla Twojej firmy. Odbywa się to poprzez:

1. **Uzyskanie Przewagi Operacyjnej**, czyli uwolnienie mocy przerobowych i dobrą organizację pracy poprzez: automatyzację, standaryzację, zespół, maszyny, systemy, programy, narzędzia, procedury, procesy, a przede wszystkim nowe, lepsze, przemyślane zasady działania.

Dzięki przewadze operacyjnej działasz: szybciej, taniej i lepiej jakościowo niż konkurencja. Możesz pracować mniej, osiągając te same rezultaty. Stąd bierze się Twoje poczucie uporządkowania i wolności, i dwa razy więcej wolnego czasu.

Jak to zaprojektować? Poznasz w Akademii dwa konkretne narzędzia.

Teraz masz wolny czas i ułożoną firmę. Możesz zatrzymać się na tym etapie i cieszyć życiem. Jednak Twój klienci jeszcze tego nie widzą, dopóki nie wykonasz kolejnego punktu.

2. **Uzyskanie Przewagi Konkurencyjnej**, poprzez przetłumaczenie Przewagi Operacyjnej na korzyści dla klientów w formie nowego, unikalnego rozwiązania, zwanego "ofertą nie do odrzucenia".

Przewaga konkurencyjna sprawia, że masz wielokrotnie wyższe marże niż konkurencja, podobnie jak Apple w porównaniu z innymi producentami komputerów. Możesz mieć wyższe ceny, a i tak klienci wolą kupować od Ciebie.

Jak to możliwe? Większość ludzi tego nie rozumie - i o to właśnie chodzi. Konkurencja nie rozumie skąd wzięła się Twoja przewaga konkurencyjna.

Dlatego jest ona trwała, bo trudno ją skopiować.

Jak to zaprojektować? Poznasz w Akademii konkretne narzędzia. Jednak to nie wszystko. Aby firma sprawnie działała na dłuższą metę, potrzebujesz...

3. **Zaprojektowanie Kultury Organizacyjnej**, czyli misji, wizji, zasad, wartości i sensu, dla którego firma istnieje. Te czynniki aspiracyjne sprawiają, że w firmie tworzy się Zespół zmotywowany do realizacji jej celów, a Ty stajesz się wizjonerem i przywódcą.

Ludzie nie przychodzą do pracy tylko dla pieniędzy, ale widzą głębszy sens w swoich codziennych zadaniach. Jak w przypowieści o robotnikach, z których jeden zapytany mówił, że "codziennie nosi cegły", a drugi, że "buduje katedrę dla przyszłych pokoleń".

Jak to zaprojektować? Poznasz w Akademii jedno, konkretne narzędzie. Na tym etapie masz już ogromną przewagę. Czy może być coś jeszcze?

4. **Zaprojektowanie Strategii Biznesu**. Potrzebujesz wiedzieć jaki plan będziesz realizować przez najbliższe lata i w jakim dążysz kierunku, aby nie skakać z kwiatka na kwiatek, nie rozpraszać się i utrzymać, a nawet zwiększać przewagę.

Twoi pracownicy też muszą wiedzieć, że masz jakiś plan i koncepcję przyszłości, aby czuć się bezpiecznie. Nie wystarczy wygrać bitwę. Aby wygrać wojnę, trzeba zaplanować strategię złożoną z wielu bitew!

Jak to zaprojektować? Poznasz w Akademii jedno, konkretne narzędzie :-)

5. Jest jeszcze kilka obszarów, które będziemy pokrywali w Akademii począwszy od września 2016. Będziemy mówili m. in. o wchodzeniu na giełdę i pozyskiwaniu kapitału. Już dziś mówimy o aliansach strategicznych, fuzjach i przejęciach. Jednak powyższe cztery punkty to 4 nogi stołu, na których powinien stać każdy silny biznes.



## **Zanim zobaczysz szczegóły rozwiązania pozwól, że opowiem Ci historię...**

10 lat temu założyłem swoją pierwszą firmę - agencję reklamową - i konsulting strategiczny dla przedsiębiorców. Pewnie pamiętasz również swoje początki, kiedy to myślimy, że jesteśmy w stanie przenosić góry! Rzeczywistość to weryfikuje.

Po 3 latach prowadzenia agencji natrafiłem na tzw. **Szklany Sufit Przychodów**. Kosztem zaniedbania rodziny - dwoiłem się i troiłem, ale nie mogłem pokonać tej bariery wzrostu. Zajmowałem się wieloma projektami naraz. Bez skutku.

Wtedy na mojej drodze pojawił się mój Mentor. Człowiek ten pokazał mi co i jak zrobić, dzięki czemu udało mi się zautomatyzować firmę, zatrudnić ludzi, stworzyć nowy model biznesowy i zyskać przy tym sporo czasu.

## **Jak to wygląda w praktyce?**

Grałeś kiedyś w naprawdę wciągającą grę planszową lub komputerową? A co jeśli ta gra służyłaby rozwojowi Twojej firmy?

Podstawowy program trwa **12 miesięcy**. Opieka nad firmą trwa minimum **20 miesięcy**. Tyle czasu trzeba, aby stworzyć plan działania na silnych fundamentach i zacząć generować rezultaty w formie długofalowego wzrostu. Przechodzisz przez **dwa etapy tygodniowo** - tyle jesteś w stanie wdrożyć w praktyce, prowadząc na co dzień firmę.

Zapoznanie się z jednym etapem trwa **10-20 minut** (tak, tylko tyle!) na konkretnym przykładzie wziętym z życia. Za każdym razem otrzymujesz krótkie



The screenshot shows the website for 'Akademia Biznesu Piotra Michaleka'. At the top right, there are links for 'Forum', 'Liderzy', and 'Kursy'. Below the navigation, there are four buttons: 'Ogłoszenia 6', 'Etapy 38', 'Fundamenty 7', and 'Przy'. The main content area features a 'Gratulacje!' message with a subtext: 'Skorzystaj z przycisku po prawej stronie na dole odtwarzacza, aby powiększyć wideo na pełen ekran!'. Below this is a video player showing a man in a suit and glasses speaking. At the bottom of the video player is a button that says 'Obejrzałem lekcję'.

wyzwanie (ćwiczenie), które będzie tylko jednym krokiem do wykonania na raz. Jest to niezbędne minimum, aby osiągnąć powodzenie w biznesie.

Po przejściu przez dany etap odblokowuje Ci się dostęp do kolejnej części. Kolejne nagrania uwalniane są stopniowo przez kolejne tygodnie i miesiące.

Cały program stanowi spójny proces prowadzący Cię od punktu A do Z. Możesz również dowolnie często wracać do wcześniej przerobionych materiałów.

**Poziomy:** Dzięki zdobywanym punktom doświadczenia awansujesz na kolejne poziomy. Osiągając kolejne pułapy zyskujesz dodatkową motywację i rywalizujesz z pozostałymi uczestnikami.

**Talenty:** W nagrodę za wykonywanie zadań otrzymujesz wirtualną walutę o nazwie „Talenty”. Dzięki nim odblokujesz bonusowe materiały. To bezcenna dawka niesamowitej inspiracji.

**Bonusy:** Otrzymasz dostęp do dodatkowych materiałów w zamian za rozwiązywanie wyzwań i osiągnięcie kolejnych poziomów. Dzięki bonusom zdobędziesz dostęp do unikalnej wiedzy.

### ***„A co jeśli sugerowane rozwiązania nie pasują do mojej firmy i sytuacji?”***

Nie ma takiej możliwości. Dlaczego? Bo nie ma żadnych sugerowanych rozwiązań. Dostajesz wędkę, a nie rybę; narzędzia, a nie wnioski. Wnioski zapewne kochasz wymyślać sam. Zatem rybę (wnioski) złowisz sam, za pomocą najlepszej wędki (narzędzi) na rynku.

Przechodzisz przez proces, którego celem jest stworzenie indywidualnych rozwiązań. Inne rozwiązania wdroży sieć kawiarni, inne agencja reklamowa, a inne producent dekoracji. Od razu wprowadzasz zmiany dopasowane do SWOJEJ sytuacji, dzięki czemu szybko widzisz rezultaty!

## W jaki sposób otrzymam wsparcie?

Oto elementy Akademii, które sprawiają, że na każdym etapie masz najlepsze warunki do rozwoju:

**Grupy Mastermind:** Uzyskujesz kontakt do osób, które możesz otwarcie zapytać o radę. Masz również możliwość nawiązywania znajomości na całe życie. Spotykacie się raz w tygodniu przez godzinę. Spotkanie ma określony plan i strukturę, którą poznasz w Akademii.

*Uwaga: Udział w Grupach Mastermind nie jest obowiązkowy. Jest dla chętnych i najbardziej zmotywowanych. Po naszej stronie jest usługa połączenia uczestników w grupę mastermind. Jednak to, jak grupa się uda, zależy głównie od Waszego zaangażowania. Cały czas doskonalimy nasz proces, aby łączyć osoby najbardziej zmotywowane. Jeśli jednak nie byłbyś zadowolony ze swojej grupy, napisz do nas - przeniesiemy Cię do innej.*

**Dostęp do Piotra:** Spotkania online z Piotrem Michalakiem i gościnnie z doświadczonymi konsultantami. Możliwość zadawania pytań i wejścia w interakcję. Pytania wysyłasz przed telekonferencją na maila do Piotra. Spotkania obecnie odbywają się w czwartki o 16:00. (Co jakiś czas termin ulega zmianie, by dać szansę uczestnikom, którym ten nie pasuje).

**Mobilny Harvard:** Uzyskujesz dostęp do wszystkich nagrań telekonferencji ze studiami przypadku, również tych z ostatnich 2 lat działania Akademii! To łącznie ponad 100 godzin nagrań, które możesz słuchać w drodze w samochodzie lub pociągu i "nasiąkać" wiedzą.

**Społeczność:** Zawsze możesz zapytać pozostałych uczestników Akademii na forum, wymienić się kontaktami. Pod każdym nagraniem jest możliwość komentowania i wywiązują się czasami ciekawe dyskusje. Do społeczności i platformy zachowujesz dostęp również po programie.

**Doradca Strategiczny:** Jeśli masz kłopot z nagraniem, ćwiczeniem - napisz do nas i umów się na konsultację. Otrzymujesz wsparcie w przyjemnej atmosferze, dzięki czemu gładko przechodzisz przez cały proces. Nasi specjalnie zrekrutowani, doświadczeni i wyszkoleni Doradcy są właśnie po to, aby odpowiedzieć na Twoje pytania i wątpliwości w przypadku, gdyby któryś etap okazał się dla Ciebie wyzwaniem, a także ułatwić znalezienie rozwiązań. Pakiety konsultacji różnią się objętością w zależności od wybranej przez Ciebie wersji Akademii.

**Coach** (w wersji Business Class 4\* i First Class 5\*): Trener z akredytacją International Coach Federation (ICF)/Coach Wise w partnerskiej relacji pomoże odkryć właściwą drogę do wytoczonego przez Ciebie celu. Towrząc Ci w pracy nad rozwojem naprowadzi Cię na odkrycie nowych strategii postępowania w życiu osobistym i biznesowym. Pomoże stać się kimś, kim pragniesz być.

Szczegóły zakresu godzin dla doradztwa i coachingu znajdziesz w podsumowaniu zamówienia po wypełnieniu aplikacji do Akademii.

### Przykładowe bonusowe tematy poruszane w Akademii

- *Jak delegować zadania pracownikom, aby były lepiej lub tak samo wykonane niż gdybym je sam wykonał?*
- *Jaką polecasz procedurę postępowania, aby zbudować zespół ludzi, z którymi zbuduję biznes, który razem z wielką chęcią będziemy rozwijać przez wiele lat?*
- *Jak szybko i skutecznie pozyskać dużą grupę klientów? Mam pomysł, wiem co potrzeba klientom (wynik ankiet). Nie wiem jak dotrzeć do dużej grupy.*

### Czy jest haczyk?

Gdy to czytasz, być może zastanawiasz się czy jest w tym haczyk? Cóż, będę z Tobą szczerzy: jest jeden „haczyk”. Wymagam od Ciebie – jako od uczestnika Akademii Biznesu - **abyś rozwiązał(a) wszystkie przewidziane w programie**

**zadania.** Tylko tyle i aż tyle. Od spełnienia tego warunku zależy zachowanie przez Ciebie warunków gwarancji.

## Opinie uczestników

**Piotr Głowacki**, rynki finansowe, infoprodukty, serwis infoinvestor.pl:

*Dzięki wiedzy i inspiracji zdobytej w „Akademii Biznesu Piotra Michalaka” przychody firmy zwiększyły się dwukrotnie. Udało się co najmniej dwukrotnie zwiększyć bazę użytkowników serwisu.*

W kolejnym kroku nastąpiło 6-krotne (!!!) zwiększenie wyników kampanii promocyjnych realizowanych przez firmę.

**Katarzyna Weist** - Carpe Diem - firma produkcyjna w branży odzieżowej:

*Pomocne jest to, iż poza szkoleniem utrzymujemy [w grupach mastermind] stały kontakt, wspieramy się w działaniach, wymieniamy się doświadczeniami, co daje mi wiele dobra w rozwoju mojego biznesu.*

*Związują się między nami wieloletnie przyjaźnie. Akademia napędza moje pomysły, daje mi moc do działania, w efekcie czego powstają nowe projekty. Dzięki działaniom pod wpływem Akademii nasze obroty w pierwszym kwartale 2015 roku wzrosły o około 40%, a w drugim kwartale o kolejne 6%.*

*Nauczyłam się też lepiej zarządzać czasem swoim i pracowników. W Akademii podoba mi się podejście do całego systemu od strony praktycznej. Poprzez to praca nie jest nudna i przynosi realne wyniki i satysfakcję. Jestem bardzo zadowolona z Akademii i wszystkim gorąco polecam Piotra oraz jego porady, które przynoszą efekty.*

**Mirosław Marmaj**, agencja reklamowa:

*Przystępując do Akademii zdałem sobie sprawę, gdy zacząłem wdrażać system, że byłem w przedszkolu, a Akademia to studia wyższe. To, że nie byłem liderem w swojej branży na swoim rejonie wynikało z tego, że wszystko chciałem robić sam, miałem niską samoocenę i mało odwagi, by zacząć działać na większą skalę.*

*Dziś wdrażam nowe projekty z dużymi firmami i staram się o zdobycie dużych kontraktów. Deleguję osoby do firmy, które czują misję i wizję zgodną z moją. Dążymy do wspólnych celów i - co ważne - osiągamy je. Moi pracownicy dostają zlecenie, a ja ufam im, że ich praca zostanie dobrze wykonana.*

*Znajomości z Akademii przekładają się na wspólnie zrobione interesy z Maćkiem z grupy Mastermind, od którego wiele mogę się nauczyć.*

***W roku 2013, czyli w momencie przystąpienia do Akademii, porównując I kwartał do II, moje zyski zwiększyły się 2-krotnie. Porównując rok 2013 z 2014 widzę, że wzrost plasuje się w granicach 110.000 zł zysku więcej, niż w poprzednim roku. Kolejne miesiące zapowiadają się stałą wzrostu mojej firmy. [Przychody firmy wzrosły w 2015 roku o 79% w stosunku do 2013!].***

*Zmieniłem o 180 stopni schemat myślenia o konsumentach. Patrzę na naszych klientów jak na osoby szukające pomocy. Co ważne nie staram się, by sprzedaż w firmie była nachalna i nie uczciwa. Po prostu, szukam dobrych relacji biznesowych.*

*Gorąco dziękuję Piotrowi, że wyprowadził mnie z wielu bezsensownych barier myślenia i dał mi wędkę, a nie rybę. Modlę się za niego i jego zespół, by dalej robili dobrą robotę!*

**Konrad Kubiec** - Flux Studio, konsulting i IT:

*Nazywam się Konrad Kubiec. Prowadzę firmę zajmującą się optymalizacją i ustalaniem standardów wewnątrz firm. Dzięki Akademii Biznesu Piotra Michalaka mój biznes nabrał szybszego tempa rozwoju. Z realnych wyników jakimi mógłbym się pochwalić jest to, iż udało mi się zdobyć lepszy kontrakt z*

*korporacją, dzięki czemu pod koniec roku 2015 spodziewam się wyższych dochodów. Poza tym uważam, że wiele dobra dają grupy mastermind, gdzie mogłem się wiele nauczyć od innych uczestników Akademii. Mój plan na następne 2-3 lata to współpraca z kolejnymi korporacjami. Gorąco polecam „Akademię Biznesu Piotra Michalaka”.*

**Mateusz Mieszczanin**, lider rynku oprogramowania dla zarządców nieruchomości (40 pracowników):

*Akademia Biznesu Piotra Michalaka to rozwiązanie unikatowe – przemyślane tak, by zabiegany przedsiębiorca mógł znaleźć te wolne momenty, w których zatrzyma się i pomyśli o rzeczach w jego biznesie najważniejszych.*

*A jako, że owe przemyślenia trzeba spisywać i pogłębiać, Akademia daje szansę na prawdziwie prężny rozwój firmy. Dostępne w programie możliwości grup wspierających, a także opiekuna są rozwiązaniami, które dodatkowo wspomagają ciągłą aktywność w programie.*

*Z całego serca polecam!*

*PS Patrząc na ilość zadań bieżących to dziś o 16 wychodząc z biura miałem ich raptem 5 (krótkich) na początek przyszłego tygodnia, a nie 50-100 jak to jeszcze 2 miesiące temu bywało. Wprawdzie ich oddelegowanie oznacza dla mnie dbanie o rozsądną kontrolę nad ich realizacją, ale wreszcie nie czuję tego klimatu przytłoczenia codziennymi tematami, które odciągają od ważnych spraw.*

**Rafał Rewucki:**

*Zajmuję się wieloma biznesami jednocześnie. Prowadzę sieć myjni w Warszawie, gdzie przybliżony przychód wyniósł 2 mln zł, turystyka i obozy żeglarskie oraz patenty dla przyszłych żeglarzy, które dały kolejne 2 mln zł. Poza tym zajmujemy się produkcją aerozoli do chemii warsztatowej.*



*Akademia Biznesu dała mi możliwość lepszego zarządzania i poprzez to od 4 lat ciągłej pracy nareszcie mogłem wyjechać na wakacje. Poza tym nauczyłem się oddelegowywać wiele spraw pracownikom i zarządzać ich czasem.*

*Moim kolejnym krokiem w rozwoju jest wejście na rynek nieruchomości. Jestem w fazie kupowania gruntów na Wilanowie w Warszawie, gdzie powstaną domy szeregowe dla rodzin i ich dzieci. Trzymajcie się i oczywiście zachęcam do korzystania z „Akademii Biznesu Piotra Michalaka”.*

**Wiele więcej opinii znajdziesz [na stronie Akademii](#).  
Szczycimy się ogromną liczbą pozytywnych referencji!**

## Co zyskasz w Akademii?

- ✓ **Skonstruujesz innowacyjną propozycję rynkową** - „ofertę nie do odrzucenia”, której Twoi klienci po prostu nie będą mogli się oprzeć, zapewniającą wyższe marże i przewagę konkurencyjną!
- ✓ **Uzyskasz laserową koncentrację, priorytetyzację i pewność** tego co chcesz zbudować, **jak** to będzie wyglądało - i **dlaczego** właśnie tak...
- ✓ **Udoskonalisz procesy firmy** i zwiększysz ich efektywność, uporządkujesz biznes i życie. Chaos zamieni się w porządek i pełną harmonię.
- ✓ **Osiągniesz** wzrost wewnętrznej motywacji - zarówno swojej, jak i Zespołu!
- ✓ **Będiesz dokładnie wiedział jak** osiągnąć wyznaczone cele: zbudujesz strategię konkretnie powiązaną z realizacją Twoich planów.
- ✓ **Zobaczysz jakie bariery** stoją na Twojej drodze, aby zrealizować misję. Będiesz wiedział, która z tych barier jest największą - i odkryjesz co z tym zrobić. Skonstruujesz plan przełamujący bariery na swojej drodze.
- ✓ **Zwiększysz prędkość i skuteczność** realizowanych w firmie projektów. Będiesz zszokowany jak szybko z Zespołem możecie realizować projekty.
- ✓ **Uzyskasz większą kontrolę** nad finansami firmy. Większa kontrola nad wynikami to więcej spokoju w życiu prywatnym.
- ✓ **W rezultacie** podwoisz wyniki finansowe swojej firmy.



### Jeżeli:

- chcesz, aby Twój biznes nabrał rozpędu, bo wierzysz, że można i należy osiągać więcej, aby zostawić coś po sobie,
- pragniesz zyskać wzrost wpływów do budżetu - i więcej wolnego czasu,
- chcesz spróbować nowych metod, opartych na sile mądrości i rozumowego podejścia do rozwiązywania problemów...

## Rezultaty znanych polskich firm, które wdrożyły te same narzędzia

Na początku wprowadziłem te rozwiązania do własnej firmy. Swoją spółkę potraktowałem jako królika doświadczalnego. Wiem, to było spore ryzyko.

Jednak dość szybko okazało się, że udało mi się zwiększyć przychody aż o 50% w stosunku do roku poprzedniego! Po drugim roku wzrost wyniósł aż 83%! **W 3 lata - o 124%**. I to pomimo odkupienia spółki i zagęszczenia konkurencji. Ryzyko opłaciło się.

Nie jestem jednak jedynym, którego życie zmieniły rozwiązania, jakich uczymy w naszej Akademii. **Kilka lat temu** pewna firma - gdy znalazła się w sytuacji kryzysowej - postanowiła rozpocząć proces zmian, aby przetrwać na rynku. Wskutek wdrażania zmian przedsiębiorstwo zeszło z zapasów wyrobów gotowych z 15 do 2 milionów złotych, cykl produkcji skrócił się o 22 dni, a przy tym sprzedaż ciągle rosła. Możliwe, że znasz tę markę. Istnieje już ponad pół wieku na polskim rynku i oferuje drewniane meble wysokiej jakości. Mowa o **Klose Sp. z o.o.**

Wdrożenie rozwiązań, jakich uczymy w Akademii Biznesu Piotra Michalaka, powoduje **średnio**, wg jednego z **niezależnych** źródeł (*nie są to wyniki wszystkich uczestników, lecz ogółem firm wdrażających tę metodę*):

- wzrost terminowości realizacji zleceń do 99%
- skrócenie czasów realizacji zleceń do 75%

- obniżenie zapasów o 50% i uwolnienie gotówki
- obniżenie kosztów o 15-20%
- wzrost zdolności produkcyjnych o 30-50%
- wzrost sprzedaży o 20%
- wzrost zyskowności o 100%

### **Skąd wiem, że to działa również pośród małych i średnich firm?**

Sprawdziłem to wszystko na swojej firmie, a także mamy już uczestników Akademii, którzy raportują podwojenie wyników finansowych lub wzrost o kilkadziesiąt procent, pomimo, że są jeszcze przed rozliczeniem gwarancji. *(Pierwsza edycja Akademii ruszyła w 2014 roku, a pierwsze formalne rozliczenie będziemy mieli - z niektórymi z uczestników - dopiero w 2016 roku za 2015 rok).*

Poniżej znajdziesz również efekty wdrożenia tej samej metody w przykładowych polskich firmach (zarówno mniejszych jak i większych):

Nazwa firmy	Rezultaty
PREVAC Sp. z o.o.	skrócenie pierwotnie zakładanego czasu projektowania o 85%
KDS	zyskowność +30%
Amica Wronki	wzrost produkcji o 35% bez żadnych nakładów inwestycyjnych
Altha Powder Metallurgy	produkcja +23% terminowość +22%
KLOSE	uwolnienie kapitału z zapasów wyrobów gotowych +13 000 000 złotych, skrócenie cyklu produkcji o 22 dni

## **Dla każdej branży?**

Rozwiązania te wprowadziliśmy również w firmach uczestników pierwszych pięciu edycji Akademii. Odbyło się to w kompletnie różnych branżach, m. in.: sklep internetowy z dekoracjami, sieć kawiarni, producent okien, wdrożenia ERP, produkcja oprogramowania, instalacje budowlane, produkty informacyjne, usługi BHP i PPOŻ, agencja reklamowa, produkcja kartonów i wiele innych. **Na 200 uczestników szacuję, że obsługujemy ok. 150 różnych branż.**

## Jak wygląda wsparcie w praktyce

Jako uczestnik Akademii nigdy nie będziesz sam. Pod każdą lekcją toczy się dyskusja. Możesz zawsze zapytać pozostałych uczestników o ich zdanie lub radę.

Otrzymasz jeszcze więcej. Zgłoś się do mnie z każdym pytaniem na **telekonferencję**. Skorzystaj z rady w grupie **mastermind**. Nie podoba Ci się grupa? Możesz ją zmienić, o ile uczestnicy innej grupy wyrażą zgodę (zapewniamy tego rodzaju serwis grupom w trakcie trwania Akademii). Na koniec dnia możesz jeszcze zapytać o radę na **forum**.

### ***A co jeśli utkniesz na którymś z etapów? (choćby z losowych przyczyn)***

Troszczymy się o Twoje postępy. Jeśli okaże się, że masz trudności w przejściu dalej, napisz do jednego z naszych konsultantów.

W trakcie trwania programu możesz też wziąć do 2 miesięcy „urlopu dziekańskiego”, podczas których nie stracisz gwarancji rezultatów, jeśli nadrobisz zaległości. (Do IV edycji był to 1 miesiąc). Masz to wpisane w naszej umowie.

### ***A co jeśli będziesz potrzebował rady i dodatkowego wsparcia?***

Co tydzień (za wyjątkiem okazjonalnych świąt lub wyjazdów) odbywać się będą **telekonferencje**, w trakcie których będziemy wspólnie rozwiązywać wyzwania Twoje i pozostałych uczestników. Efektem tego będą niesamowicie kreatywne, twórcze rozwiązania, na które samemu ciężko jest wpaść.

Możesz rozmawiać ze mną **na żywo**, przez słuchawki i mikrofon w Twoim komputerze. Zaczerniesz też ze studiów przypadku i wyzwania pozostałych uczestników. To będzie naprawdę potężna inspiracja!

Wykorzystaj mój czas dobrze - w chwili gdy to piszę, konsultacja z Piotrem Michalakiem wyceniona jest na 2000 zł/h. W ramach telekonferencji masz kontakt ze mną gratis w ramach telekonferencji, na żywo.

## Jak wyglądają etapy i ile czasu trzeba zainwestować?

Etapy niemal zawsze są **w formie wideo**, okazjonalnie w formie artykułu. Jak obejrzyś daną lekcję to odznaczasz materiał jako „obejrzany”. Można też skomentować wideo dzieląc się swoimi przemyśleniami z innymi uczestnikami Akademii. Pod lekcją wideo jest **wyzwanie**, czyli ćwiczenie związane z lekcją.

Samo nagranie wideo (lekcja) **trwa od 10-20 minut** + ćwiczenia orientacyjnie 20-120 minut. Niektóre mogą trwać dłużej, ale opłaca się zainwestować ten czas, ponieważ rezultaty tych ćwiczeń są niesamowite. Te ćwiczenia stanowią istotę pracy NAD biznesem, zamiast w biznesie. Gdy już doskonale zorganizujesz swoją firmę i wyjdiesz z pracy operacyjnej w firmie, by pracować NAD firmą, wówczas Twoja praca może polegać właśnie na tym, że codziennie stosujesz te narzędzia w dalszym rozwoju swojej firmy.

Dlatego zadawanie pytania „ile czasu zajmą mi ćwiczenia” w zasadzie jest... bezzasadne. Cała Twoja codzienna praca w przyszłych latach powinna polegać właśnie na takiej formie myślenia i działania. A kompetencję takiej pracy strategicznej zdobędziesz w Akademii.

## Bonusy

### Dostęp do platformy, telekonferencji i społeczności - tak długo jak będziesz chciał

Co w momencie jak Akademia się zakończy? Czy to oznacza koniec Twojego rozwoju? Absolutnie nie! Po skończeniu Akademii masz dostęp do niej wraz ze wszystkimi bonusami tak długo jak chcesz być użytkownikiem abonamentu. Możesz udzielać się w dyskusjach, nawiązywać nowe kontakty i podtrzymywać znajomości zawarte podczas Akademii. Możesz także korzystać ze Złotów Uczestników oraz... z telekonferencji, na których możesz zadawać mi swoje pytania oraz korzystać z indywidualnych konsultacji doradztwa biznesowego (w zależności od wybranego abonamentu).

### Grupa mastermind

Jest jeszcze coś! Akademia stworzy i dobierze konkretnie pod Twoje potrzeby **grupę wsparcia mastermind** - złożoną z osób na możliwie zbliżonym poziomie. Grupa mastermind to jest narzędzie, które może wystrzelić wyniki Twojej firmy wysoko w kosmos. Uczestnicy Akademii najbardziej cenią sobie właśnie grupy mastermind!

Otrzymasz cały **know-how** jak prowadzić taką grupę. Otrzymacie do siebie kontakty i spotykać będziecie się raz w tygodniu na Skype. Systematycznie rozwiązywać będziecie swoje wyzwania w życiu i biznesie. W ten sposób tworzą się przyjaźnie na lata. **Bonus** w postaci złożenia i serwisu grupy mastermind **jest warty ok. 0,5 tys. zł miesięcznie**, lecz otrzymujesz go w ramach Akademii, a znajomości, które dzięki temu zbudujesz będą **bezcenne**.

## Gwarancja rezultatów

W Akademii **gwarantujemy podwojenie Twojego dochodu ze sprzedaży** (marży brutto) albo proporcjonalnie zwracamy pieniądze.

Dochód netto ze sprzedaży oznacza przychód minus bezpośrednio koszty wytworzenia lub zakupu towaru. Podwojenie dochodu musi nastąpić w okresie 12 kwartałów (3 lata) od momentu zapisania się do Akademii. Do rozliczenia bierzemy dowolne 4 kwartały w tym czasie. Nie występuje tu efekt sezonowości, bo dowolne 4 kwartały zawsze zawierają wszystkie miesiące w roku.

W przypadku zwrotu pieniędzy, zwracamy je proporcjonalnie, licząc całą dotychczas wpłaconą kwotę, łącznie z prowizjami success fee.

## Czego mogę się spodziewać w trakcie 3 lat wdrożenia?

**Pierwszy rok** (uczestnictwa, nie kalendarzowy) składa się z okresu intensywnego przerabiania Akademii. Pojawiają się pierwsze owoce. Możliwe są również początkowe spadki wyników i straty związane z tzw. reorientacją strategiczną i zmianą modelu biznesowego firmy, np. związane z odejściem problematycznej grupy klientów i spadkiem przychodów w momencie, gdy firma skupiona będzie na stworzeniu wartości wewnątrz organizacji (np. własne produkty zamiast usług na zewnątrz). Jest to normalna inwestycja w przejście na kolejny etap.

**Drugi rok** to okres wdrażania nowej strategii. Zależnie od firmy, mogą pojawić się pierwsze lub nawet drugie owoce. Firma osiąga przewagę operacyjną. Powinien zakończyć się okres początkowych ewentualnych strat związanych z reorientacją (o ile w ogóle wystąpią). **W tym momencie istnieje niebezpieczeństwo konsumpcji wygodnego stylu życia, który daje uporządkowaną i dobrze zorganizowaną firmą.** Uważaj, nie osiadaj na laurach!

**Trzeci rok** to okres największych owoców i zbierania zniw. Firma ma przewagę konkurencyjną i dąży do dominacji rynkowej. Stajesz się liderem rynku w danym obszarze. Tak wyglądać będzie typowe wdrożenie Akademii. Twoje efekty mogą wyglądać inaczej, zależnie od Twojej sytuacji, zaangażowania i modelu

biznesowego. Niektórzy uczestnicy Akademii podwoili swój biznes już w pierwszym roku!

## Jak sprawdzimy, czy firma osiągnęła wzrost dochodów?

Rozliczenie gwarancji rezultatów następuje w formie success fee, czyli prowizji procentowej, liczonej od wzrostu dochodu netto ze sprzedaży, czyli marży brutto. **Success fee rozliczane jest przez 12 kolejnych kwartałów.**

**W ramach współpracy trzeba raportować swoje wyniki finansowe** (czyli [1] **przychody** oraz [2] **bezpośrednie, zmienne koszty nabycia lub wytworzenia towarów i usług**) do końca miesiąca następującego po zakończeniu kwartału (np. do końca sierpnia za drugi kwartał danego roku).

## Czym jest dochód ze sprzedaży?

W najprostszym ujęciu **dochód netto ze sprzedaży** jest to: przychód minus bezpośrednio, zmienne koszty nabycia lub wytworzenia towaru lub usługi. Inaczej mówiąc, jest to zysk bezpośredni na sprzedaży jednego produktu (towaru lub usługi) pomnożony przez liczbę sprzedanych produktów. **Nasza Obietnica: Podwoisz swoją marżę brutto, czyli dochód netto ze sprzedaży.**

Powinieneś podwoić wyniki najdalej w dwunastym kwartale od rozpoczęcia Akademii. Możesz dojść do podwojenia wyników szybciej np. już w pierwszych czterech kwartałach rozliczeń i wówczas również uznajemy to za spełnienie obietnicy danej w ofercie.

Pełna księgowość, np. sp. z o.o.  KPIR	<b>Dochód netto ze sprzedaży =</b>
	„Przychody netto ze sprzedaży produktów” minus „Wartość sprzedanych towarów i materiałów” z „Rachunku zysków i strat”
	Przychód netto (bez VAT) pomniejszony o koszty towarów nabytych do dalszej odsprzedaży (kolumna 9 minus kolumna 10)

Spółki LTD i in.

Przychód netto (bez VAT), chyba że znajdziemy sposób na wiarygodne obliczenie (proszę o kontakt)

Jeśli w Twojej firmie jest specyficzna, inna, dobrze uzasadniona sytuacja - skontaktuj się ze mną pod adresem [piotr@strategie-rozwoju.pl](mailto:piotr@strategie-rozwoju.pl) i przedstaw uczciwą dla obu stron propozycję.

**Dlaczego nie rozliczamy się od zysku netto?** Ponieważ nie interesuje nas jakie firma wrzuca wydatki w swoje koszty uzyskania przychodu. Przykładowo, przedsiębiorca wygenerował dużą sprzedaż i postanawia kupić sobie lepszy komputer, nowy samochód i zatrudnić masażystę do biura. Później decyduje się przeprowadzić firmę do nowego, pięknego budynku, wywiesić kosztowny szyld i inwestuje w nowe, śliczne biurka dla pracowników. Te wydatki nie zależą od nas - konsultantów. Nie powinno to wchodzić do naszych rozliczeń, jak również wiele innych kosztów zarządu i administracji. Interesują nas tylko koszty zmienne.

## Tajemnica handlowa

Szczegółowy proces Akademii stanowi **tajemnicę handlową** naszej firmy. Proszę o zrozumienie: *Ten program jest unikalny na skalę światową, gwarantuje wzrost dochodów firmy i nie chce, aby został on skopiowany przez konkurencję.*

Poza tym nie chodzi nawet o sam program. **Chodzi również o platformę**, która kształtuje idealne warunki do rozwoju. Tworzymy bowiem rozwiązania systemowe dające wsparcie i motywację. Wykorzystujemy najnowsze odkrycia grywalizacji i wiedzę o psychologii, abyś poczuł się zaangażowany w cały proces. Dzięki temu na każdym kroku dobrze się bawisz!

**Jedyni w Polsce.** Obecnie, metoda ta jest wdrażana wyłącznie przez konsultantów w dużych firmach. Małe firmy nie miały do tej pory możliwości jej wdrożenia. Nam się jednak udało przełożyć to wszystko na warunki, w jakich funkcjonują małe firmy. Aktualnie jesteśmy jedynym dostawcą tej metody dla małych firm w Polsce.



## Jaką inwestycją jest Akademia?

W pierwszych czterech edycjach podstawowa wersja Akademii kosztowała 20 tys. zł brutto i zawierała gwarancję rezultatów. Wersja bez gwarancji była o 50% tańsza ze względu na niższe ryzyko z naszej strony. Jednak w VI edycji...

- **Wersja z gwarancją kosztuje tyle samo co bez gwarancji!** Do wyboru masz 3 pakiety: Econym Class 3\*, Business Class 4\*, First Class 5\*, które różnią się konsultacjami doradcy biznesowego i coacha. Wersja z gwarancją oznacza dodatkowo rozliczenie prowizyjne success fee.
- **Akademia w opłacie abonamentowej!** Wybierasz stałą miesięczną opłatę abonamentową, która umożliwia dostęp do platformy, telekonferencji, społeczności i konsultacji (w zależności od pakietu). Tak długo jak będziesz uczestnikiem abonamentu, masz do nich dostęp. Umowę podpisujemy na min. 20 miesięcy koniecznych do przerobienia programu i wdrożenia narzędzi Akademii.
- **Gwarancja satysfakcji** - otrzymujesz 30 dni bezwarunkowej gwarancji satysfakcji! Te 30 dni to czas, w którym możesz dobrze poznać Akademię Biznesu i zdecydować czy jest ona dla Ciebie. Po tym czasie możesz zrezygnować z uczestnictwa w Akademii i otrzymasz zwrot dokonanej płatności za pierwszy miesiąc uczestnictwa. Za odwagę zmierzenia się z Akademią zatrzymasz dostęp do kursu "Systemowe Rozwiązania".
- **Dostęp do Akademii dla bliskich!** Jako uczestnik możesz dokupić osobny dostęp do platformy w pakiecie z dodatkowym miejscem w grupach wsparcia "MasterMind" oraz na telekonferencjach dla współnika, kluczowego pracownika lub małżonka (z tej samej firmy) za kwotę 250 zł netto za osobę miesięcznie. Możesz także uczestniczyć w konsultacjach z jedną dodatkową osobą - współnikiem, kluczowym pracownikiem lub małżonkiem (z tej samej firmy). Możesz też dokupić dodatkowe miejsca (maksymalnie dla trzeciej i czwartej osoby) za kwotę 250 zł netto za osobę miesięcznie.

Economy Class 3*	Business Class 4*	First Class 5 *
<p><b>Konsultacje i doradztwo z Piotrem</b> w ramach cotygodniowych telekonferencji Wartość 8 800 zł</p> <p><b>Zaawansowany program podwojenia wyników finansowych i wolnego czasu</b> + Ćwiczenia prowadzące za rękę od A do Z + Autorska platforma pozwala śledzić postępy + Unikalny know-how największych korporacji + Autorskie narzędzia Piotra Michalaka Wartość 20 000 zł</p> <p><b>„Mobilny Harvard” studia przypadku.</b> Dostęp do 100h+ nagrań Piotra! Wartość 7 000 zł</p> <p><b>Montaż i serwis Grupy Mastermind</b> Wartość 10 000 zł</p> <p><b>Dostęp do zamkniętego forum:</b> możliwość współpracy i wymiany Wartość 4 000 zł</p> <p><b>Oprogramowanie do diagramów</b> Wartość 1 330 zł</p> <p><b>Bilety wstępu na Złoty Uczestników</b> 3-4 razy w roku w luźnej atmosferze Wartość 60 000 zł</p> <p><b>Umowa na minimum 20 m-cy</b> uczestnictwo w społeczności i klubie przedsiębiorców</p> <p><b>30-dniowa gwarancja satysfakcji</b></p>	<p>Wszystko to, co w pakiecie 3*</p> <p><b>Dostęp do 7 dużych kursów Piotra Michalaka o łącznej wartości 6476 zł</b> BONUS #1: „Jak Zwiększyć Sprzedaż” - 997 zł BONUS #2: „Nowy Styl Zarabiania” - 997 zł BONUS #3: „Wielka Księga Promocji” - 997 zł BONUS #4: „Jak odkryć Misję i Wizję” - 997 zł BONUS #5: „Jak Skutecznie Zarabiać, Czyniąc Dobre Rzeczy” - edycja 2013 - 497 zł + edycja 2015 - 497 zł BONUS #6: Seminarium “Think Big” - (6 godzin video) - 497 zł BONUS #7: „System Produkcji Pieniądzy” - 997 zł</p> <p><b>Indywidualne doradztwo biznesowe (Konsultant Akademii)</b> <b>30 min. co 2 tygodnie,</b> Skype lub telefon Wartość 1000 zł</p> <p><b>Coaching z Małgorzatą Deputat</b> (osobisty, biznesowy, przywództwa, zarządzania, rodzinny). Trener z akredytacją International Coach Federation (ICF) / Coach Wise <b>1h miesięcznie</b> Skype lub Warszawa Wartość 1000 zł</p>	<p>Wszystko to, co w pakiecie 3*</p> <p><b>Dostęp do 7 dużych kursów Piotra Michalaka o łącznej wartości 6476 zł</b> BONUS #1: „Jak Zwiększyć Sprzedaż” - 997 zł BONUS #2: „Nowy Styl Zarabiania” - 997 zł BONUS #3: „Wielka Księga Promocji” - 997 zł BONUS #4: „Jak odkryć Misję i Wizję” - 997 zł BONUS #5: „Jak Skutecznie Zarabiać, Czyniąc Dobre Rzeczy” - edycja 2013 - 497 zł + edycja 2015 - 497 zł BONUS #6: Seminarium “Think Big” - (6 godzin video) - 497 zł BONUS #7: „System Produkcji Pieniądzy” - 997 zł</p> <p><b>Indywidualne doradztwo biznesowe z Jackiem Branasem.</b> Doświadczony mentor Akademii, zawodowy interim manager i konsultant z doświadczeniem w wielomilionowych restrukturyzacjach <b>30 min. tygodniowo,</b> Skype, telefon lub Kraków Wartość 2000 zł</p> <p><b>Coaching z Małgorzatą Deputat</b> (osobisty, biznesowy, przywództwa, zarządzania, rodzinny). Trener z akredytacją International Coach Federation (ICF) / Coach Wise <b>1h co 2 tygodnie (2x więcej)</b> Skype lub Warszawa Wartość 2000 zł</p>
497 zł + VAT miesięcznie	997 zł + VAT miesięcznie	1997 zł + VAT miesięcznie

Niezależnie od wybranej opcji, realizowany program Akademii i nasza obsługa klienta są takie same! Nie widzimy innej uczciwej opcji jak ta, aby wszystkich traktować równo. Jest jeszcze kilka ważnych spraw, o których warto wiedzieć:

- Płatność abonamentowa dokonywana jest za pomocą zwykłych przelewów. Prosimy o ustawienie automatycznego regularnego przelewu.
- Aby po 30 dniowym okresie gwarnacji satysfakcji korzystać z Akademii Biznesu należy podpisać umowę.
- Aby dostać się do Akademii, trzeba zdać test w formie Aplikacji.

Wybierz opcję najlepszą dla siebie! **Kliknij poniżej**, aby przejść do kwestionariusza i wypełnić Aplikację do Akademii:

<http://bit.ly/akademia6>

## Gwarantowane podwojenie dochodu - szczegóły

Oferuję Ci gwarancję, która zapewnia zwrot nawet 100% pieniędzy. W ten sposób daję Ci pewność, że nasze rozwiązania działają. W praktyce rozliczamy się tylko od dodatkowych wyników, jakie osiągniemy, więc tak naprawdę udział w Akademii nie kosztuje Cię nic.

**Przykładowo**, jeśli wzrost maksymalnie w danym okresie czasu wynosił 75%, a uczestnik zapłacił nam łącznie z success fee w sumie 40 tys. zł, następuje zwrot różnicy między obietnicą (100%) a osiągnięciem (75%), czyli zwracamy 25% wpłaconej kwoty, to jest 10 tys. zł.

***„W jaki sposób skontrolujesz czy Cię nie oszukam i zapłacę za efekty?”***

Ufam Ci. Do tego podpisujemy umowę. Pracuję z ludźmi, którzy chcą zrobić coś dobrego dla świata i takich Klientów przyciągam.

### ***„A co jeśli nie uzyskasz obiecanego wzrostu?”***

Co się dzieje, jeśli uczestnik nie podwoi wyników? Jeśli nie udało się tego uczynić do końca trwania umowy (12 kwartałów), wówczas proporcjonalnie zwracamy wszystkie wpłacone pieniądze, łącznie z naliczonym do tej pory success fee (prowizją), patrząc na maksymalny wzrost osiągnięty w czterech dowolnych, ale kolejno następujących po sobie kwartałach.

### ***„Obawiam się udostępniać Wam swoje dane finansowe”***

W ramach naszej umowy **zobowiązujemy się do poufności** na następujących zasadach. Nie będziemy udostępniać nigdzie Twoich wyników finansowych bez Twojej zgody. Poufność dotyczy wartości bezwzględnych, czyli faktycznych kwot przychodu, kosztów i dochodu. Nadal możemy pochwalić się Twoimi **procentowymi** wzrostami w studium przypadku, a Twoja osoba będzie widniała w tabeli liderów wzrostu wyników finansowych w Akademii. Znane będą jednak tylko wzrosty procentowe.

### ***„Boję się, że nie zwrócisz mi środków, jeśli nie uzyskamy wzrostów”***

Rozumiem, że to dla Ciebie ryzyko. Podpisujemy na to umowę. Jednak i ona obiektywnie nie wyklucza całkowicie ryzyka. Ograniczeniem Twojego ryzyka jest jednak opcja ratalnej, comiesięcznej opłaty, dostępna zarówno przy gwarancji rezultatów, jak i przy ryczałcie. Ostatecznie wchodzi w grę takie rozwiązanie, że możemy nie rozliczać się za efekty, lecz ryczałtem.

## **Wiedza tylko dla wybranych**

Rozwiązania, których nauczamy to zaawansowana wiedza tylko dla wybranych. To wiedza dla osób, którym nie brakuje odwagi, aby wdrażać najbardziej śmiałe, ale **zdroworozsądkowe rozwiązania**.

Nie wyjawiam o niej szczegółowych informacji, ponieważ jestem jedyną osobą, która wprowadza tę metodę w Polsce na gruncie małych firm. Pozostaje więc ona moją tajemnicą handlową i przewagą konkurencyjną.

Akademia to **jedynego tego typu rozwiązanie na rynku**. Spróbuj znaleźć podobną ofertę, a przekonasz się, że nigdzie takiej nie ma. Została ona już wypróbowana i wielokrotnie sprawdzona (również przez uczestników pierwszej, drugiej, trzeciej i czwartej edycji Akademii). To sprawdzone rozwiązanie, które pomoże Ci niesamowicie rozwinąć Twoją firmę.

**Uwaga! W tej edycji Akademii Biznesu mamy tylko 130 wolnych miejsc.**

Oferuję konkretne rezultaty zamiast wiedzy. Uczestników wspiera nasz Zespół konsultantów i doradców, którego wielkość jest ograniczona.

Z tego powodu liczba uczestników VI edycji Akademii może wynieść **maksymalnie 99 osób w Pakiecie Economy Class 3\***, **20 osób w Pakiecie Business Class 4\***, **10 osób w Pakiecie First Class 5\***.

Zatem jeśli czujesz, że jest to rozwiązanie dla Ciebie, złóż aplikację do Akademii i wypełnij Aplikację. Zapisy trwają do wyczerpania miejsc i nie wiem, kiedy ponownie zrobimy nabory, bo odbywają się one nieregularnie, co kilka miesięcy. Zapraszam Cię zatem serdecznie! Kliknij, aby aplikować do Akademii:

<http://bit.ly/akademia6>

***„A co jeśli jestem zainteresowany, ale nie mam tylu wolnych środków?”***

Aby uczestniczyć w Akademii, musisz mieć firmę względnie stabilną finansowo. (Akademia nie jest programem ratowania upadających firm). Jeśli masz taką stabilność, jednak chwilowo zabrakło Ci środków, rekomenduję: Zdecyduj się na udział w abonamencie. Wprowadziłem tę nową formę płatności, bo jest to

rozsądne rozwiązanie dla osób, które nie mają aktualnie wystarczająco wiele wolnych środków.

### **„A co jeśli prowadzę kilka firm i spółek?”**

Traktujemy Twój holding jako jeden biznes i sumujemy jego efekty. Będziesz pracował w Akademii Biznesu nad całym holdingiem tworząc jeden większy system biznesowy.

## **Wszyscy działają w ten sam sposób?**

Wyobraź sobie, że minął rok od dzisiaj. Czy pod względem strategicznym jesteś dalej, czy nadal tu gdzie teraz - tylko trochę więcej zarobiłeś i wydałeś?

Jeśli nadal będziesz szedł obraną wcześniej ścieżką, otrzymasz takie same rezultaty. Czy stać Cię na to, by tracić kolejny rok? Większość firm działa w jednakowy sposób, sprzedają te same produkty w porównywalnych cenach, stosują takie same warunki sprzedaży i współpracy.

Pozostawiają przez to **luki strategiczne**, które można mądrze wykorzystać. Możesz **zmienić zasady gry**, odnaleźć **najsłabsze ogniwo**, które ogranicza rozwój firmy i poszerzyć je, bo tylko wtedy firma może wzrosnąć.

Zaplanuj strategię, która sprawi, że zdeklasujesz konkurencję. Zapraszam Cię do Akademii. Szykuje się niesamowita przygoda, którą będziesz wspominał przez resztę życia! Kliknij, aby wypełnić Aplikację do Akademii:

<http://bit.ly/akademia6>

*Do zobaczenia po drugiej stronie,*



**Piotr Michalak**

Właściciel Strategie Rozwoju Sp. z o.o.,  
Netesc Sp. z o.o., Ententa LTD,

**PS**

Jeżeli obawiasz się, że te rozwiązania u Ciebie nie zadziałają, to pozwól, że Ci coś wyjaśnię: otrzymujesz rozwiązania dostosowane wyłącznie do Twojego biznesu - za pomocą najlepszych narzędzi strategicznych to Ty odkrywasz, co ulepszyć w swojej firmie. Wtedy dopiero wprowadzasz zmiany. Nie ma więc obaw, że rozwiązania, które poznasz podczas Akademii nie sprawdzą się w Twojej sytuacji, bo to będą Twoje własne rozwiązania. My jesteśmy tylko najlepszym możliwym katalizatorem Twoich zmian.

**PPS**

Akademia jest czymś kompletnie nowym na polskim rynku. Nie znajdziesz czegoś podobnego: na żadnym szkoleniu, w żadnej książce czy na płycie. Jako pierwsi w Polsce wdramy do małych firm rozwiązania, które do tej pory dostępne były tylko dla wielkich firm, a przebadane na 400 studiach przypadku, dały 74% wzrost wyników finansowych. Metody te stosowane są nawet w Armii Amerykańskiej np. przy zarządzaniu dostępnością i napraw helikopterów (!). Na naszej stronie znajdziesz **25+ stron opinii** potwierdzających, że program sprawdza się dla firm w najróżniejszych branżach.

Zapraszam do wspólnej przygody! Kliknij, aby wypełnić Aplikację:

<http://bit.ly/akademia6>